



Werkstudent im Vertrieb (m/w/d) Telefonische Kundenakquise und- betreuung

Suchst Du nach einer spannenden Gelegenheit für einen Studentenjob in der Branche der industriellen Technik?

Bist du flexibel und anpassungsfähig, um dich schnell auf veränderte Situationen einzustellen und mit Menschen unterschiedlichster Charaktere zusammenzuarbeiten?

Dein zukünftiger Arbeitgeber, ein inhabergeführtes Unternehmen und Teil eines deutschlandweit operierenden Netzwerks, bietet dir die Möglichkeit, aktiv an der Gestaltung deiner beruflichen Entwicklung teilzuhaben. Starte deine Karriere und bewirb dich jetzt für den Standort Mönchengladbach.

Ab sofort suchen wir engagierte Studierende für:

Werkstudent im Vertrieb (m/w/d) - Telefonische Kundenakquise und- betreuung

Deine Vorteile:

Möchtest du deinem Studium mit einem attraktiven Stundenlohn von **16,00€** und zusätzlichen leistungsorientierten Boni entspannt entgegensehen?

Bei deinem zukünftigen Arbeitgeber kannst du mit **20 Wochenstunden** den vollen Sales-Wissensboost für deine berufliche Zukunft erhalten.

Deine Arbeitszeiten und -tage werden **individuell** an deinen Uni-Kalender angepasst, damit du die Balance zwischen Arbeit und Studium optimal bewältigen kannst.

Dein Profil:

- Du studierst und suchst eine langfristige, studienbegleitende Tätigkeit, bei der du deine kommunikativen Fähigkeiten und deine Freude am Verkaufen erfolgreich einsetzen kannst
- Parallel zu deinem Studium möchtest du bei flexiblen Arbeitszeiten erste Berufserfahrungen in der



Akquise, Betreuung und Bindung von Kundinnen und Kunden sammeln

- Du bist eine kommunikationsstarke und überzeugende Persönlichkeit, die im telefonischen Kundenkontakt sicher auftritt.
- Engagement, Teamgeist und die Fähigkeit, komplexe Aufgaben selbstständig zu strukturieren, machen dich für diese Position interessant.
- Mit dem MS-Office-Paket (Word, Excel, Outlook) gehst du sicher und routiniert um

Dein Aufgabenbereich:

- Nach einer sorgfältigen Einarbeitung unterstützt Du das Vertriebsteam bei den unterschiedlichsten Aufgaben in der Kundenbetreuung und -akquise
- Deine Hauptaufgabe ist, telefonisch Termine mit Neukunden in und um Mönchengladbach zu vereinbaren
- Darüber hinaus bist du für die Bestandskundenbetreuung zuständig und stellst durch kontinuierlichen Kontakt sicher, dass uns kein Auftrag entgeht
- Das Anbieten von Serviceleistungen sowie die Pflege und Aktualisierung des CRM-Systems und der Vertriebsdaten gehören zu deinem Tagesgeschäft
- Du bringst aktiv kreative Ideen für neue Vertriebswege ein, erkennst Kunden- und Auftragspotenziale durch Wettbewerbsbeobachtung und Recherchen und leistest so einen wichtigen Beitrag zum Vertriebs Erfolg

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" (Bewerber Kundenservice - September 2021)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Kaufmännischer Mitarbeiter (m/w/d) in Düsseldorf und Umgebung!
Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A35070

Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH
Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730
Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

